

# 积极进取的人

## ——记华宏化纤牵伸组长丁瑞琴

□/文 单成惠



今年10月份我从前纺调到了后加工负责后纺的全面工作。在这里我结识了牵伸组长丁瑞琴。他中等身材，长得墩实，为人厚道。而立之年的他于2005年5月进厂，2007年开始与卷曲机结缘，由于操作技术娴熟，工作表现突出，2009年提升为岗位组长。

安全是企业的头等大事，丁瑞琴在担任牵伸组长的这几年时间里，从未发生过一例安全事故。在岗时，他始终要求员工劳保用品穿戴好，否则不予上岗操作，对于违章违规，现场给予批评指正，工作之余给员工讲案例，增强员工的安全意识，时刻把安全工作放在首位。

一次有位员工在拉丝升头，手套湿了，正

好升头过程中，十个辊中第五个辊绕辊，由于此时辊面湿度已经达到了100℃，手套当时就冒烟了。组长丁瑞琴看到后迅速对其进行了非常严肃的批评，并等他更换了手套后才允许继续下一个工序的操作。

丁瑞琴非常注重岗位与岗位之间的配合，这是他每天工作中的重点。作为流水型生产企业，加强岗位间的联络有助于产量和质量提高。在日常工作中，不管是升头，还是了桶，乃至出现异常情况，他都会主动在第一时间里与切断岗位或打包岗位联络，将事故苗头扼杀在萌芽状态。

端正思想，团结班组每一个成员，是丁瑞琴的制胜法宝。有一名卷曲工操作水平一般，上班时喜欢玩手机、打瞌睡，还老是打击其他员工的工作积极性。针对这个情况，他开展了一系列的工作。首先是做思想工作，用聊天的方式主动和他沟通，让他对工作产生兴趣；其次是帮助他逐步提高操作技能，采用手把手教他的方法，让他掌握操作要领，告诉他在操作中容易出现哪些错误，如何改正；第三是经常对其口头表扬，每当他工作稍有进步时，丁瑞琴都会在公众场合及时给予表扬，以此来激励该员工的工作积极性。经过一段时间的努力，如今，该员工渐渐地步入正轨，能独当一面的操作。

丁瑞琴就是这样凭借着对工作积极进取的态度，主动帮助一位又一位同事，使整个岗位的整体实力得到了有效的提升。从今年车间考核的奖惩情况来看，目前他所在的牵伸岗位每个月都能得奖，同事们都对他说赞不绝口。

网络是学习的好伙伴，一直以来特别受我青睐。因为网络为我们提供了大量丰富、翔实而新鲜的资料，让喜欢学习的我们沉溺于此。不过实事求是地说，我上网很少是冲着游戏或者休闲娱乐去的。我主要是通过网淘，淘一些工作中需要补充用到的资料，慢慢就形成了习惯。

不过，淘宝的过程有时会伴生烦恼，特别是碰到心急想吃热豆腐的时候，就像最近一次受朋友之托淘经贸类的法语教材，从头开始就有点“卡”。近2个月下来，我居然只淘到点零零碎碎的学习内容，换了好几个搜索引擎，也不解决问题，急急忙忙到附近城市的几个书店去淘了下，却一样无功而返，这可怎么办？眼见着对朋友的承诺可能穿帮，我有点心神不宁。

我开始重新审视我的淘宝方向。以往，我总是沿着外语学习的习惯来淘，即围绕所淘对象：商务、外贸、国际贸易或法律等的法语相关单词淘。在我看来，这样淘得的外语资料才更地道，才更接近我的需求。曾有一段时间，我甚至一直纠结在‘loi’、‘droit’、‘code’这三个都能表达“法

律”的法语单词间取舍，疑这疑那，殊不知这三个词对最终目标一样无助。之前，虽也有过“恼人”的经历，但历经时间都没有这次拉得这么长。我颇有些筋疲力尽的感觉，甚至有几次深夜也在琢磨淘的要诀。

不过，虽然重复着失败，但我依然每天坚持。我自嘲这方面能力弱，所以网络跟我玩捉迷藏，欺负我。

漫不经心间使上了中文搜索，一连串网址呈现在眼前。忽然，我似乎发现了我要找的！好多的网页都指向同一本教材：《法语经贸应用文》。急急忙忙链接过去，果然，在某个读书网站浏览到了她的真容。一口气将她走马观花浏览完，确实不负我望。从建立经贸关系、询盘……保险、索赔，整个国际贸易的流程，一应俱全。我如获至宝，之前的烦恼一扫而光！退而反思

我之前的淘向，之所以淘宝不能，原来我犯了经验论的错误，舍近求远了！好在自己无意中调整了淘向，终于如愿以偿。

看似不起眼的淘宝，也常常带有小小的挑战：要想淘得精品，需要通过学习，同步提高技能，更需要有锲而不舍之精神。同时，一旦淘得宝贝，千万不要将它束之高阁，而要抓紧消化吸收，因为，前者只是手段，后者才是目的。

## 淘宝感言

□/文 汪峰

前一段时间，日本的购岛闹剧将中日关系降至冰点，相关消息充斥着诸多媒体，撩拨着国人敏感的神经，让我们感到无比的愤慨。但这毕竟不是以前，拿枪杆上战场，拼个你死我活这么痛快的事情了。国与国之间，有许多错综复杂的政治历史纠结等方面的因素制约着。但是，民族感情是伤不起的，于是，很多爱国的口号由是产生，激荡在人们火热的胸膛。

有一次，我经过世纪大道，一辆面包车缓缓驶过，后窗上挂着这样一句口号：“给我枪，给我炮，让我保卫钓鱼岛”。顿时，我被感染得热血沸腾。过不久，又有一辆挂车迎面驶来，车帮的红布上大书特书：“导弹摧毁小日本，经济振兴大中华。”让人看后会不由自主地笑起来，这民意的力量真是越来越大了，怪不得说政府的执政能力要考虑民心民意的所向，这可是取之不竭的正能量啊。

之后，我还在街道的店面显示屏上看到好多快速移动的字幕，比如：“日本旅游，我们坚决不去！”、“抵制日货，爱我中华”、“坚决捍卫主权，振兴华夏民族”等等，让我们看到一颗颗强烈搏动的中国心。

## 口号引发的思考

□/文 王学贤

但是，口号终究是口号，除了民族感情的宣泄，我们是否还可以有所作为呢？我们会用怎样的行动来告慰伟大的祖国？对此，白岩松的一番告诫给人留下了深刻的印象。他说：“……我们对之很重要的一点反制，是把自己变得更加强大；当我们越来越强大的

时候，钓鱼岛就跑不了；我们应该拥有足够的自信，保持冷静，继续前行！”你看，这就是名嘴的声音，也许比我们普通人看得稍微远一点，但都点到了实质。弱国无外交，无国防，说一千道一万，国力的强盛有赖于经济的强大，否则，一切的一切就无从说起。白岩松的“继续前行”，无非是让我们每个人认真做好自己的本职工作，专心自己的小家，推动着“大家”的建设。爱国的口号固然重要，但比这更重要的是让我们的祖国一天比一天更强大。

国庆、中秋双节期间，我漫步在长寿镇的街头，发现路旁的灯杆上挂起了鲜红的五星红旗，那是“十一”国庆的点缀。还有标语，“决战决胜第四季度，争取完成全年任务”。看到这些，我知道勤劳智慧的周庄人民，正在以实实在在的行动，为祖国的强大付出坚持不懈的努力。

## 阅读推荐

□/文 江萍

本月推荐书目：

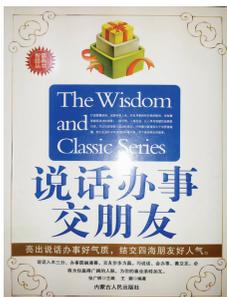
《世界上最伟大的推销员》

做为营销员，要掌握推销说服的艺术和养成坚忍不拔的毅力，需要长期的磨炼。本书全面地阐述了有史以来世界上最伟大的推销员，他们的人生智慧和成功经验被全世界亿万从事销售工作的人士所推崇和学习，被公认为培养和打造最优推销员的活的范例和最佳手段，他们在工作所具备的心态、修养、品质、习惯和方面，能为您改进销售的习惯和方法，提升销售能力和业绩，从而完善和成就自我。

《说话办事交朋友》

人生活在社会，无非有两件事：一

是做人，二是处世。做人是内在的自我修炼，而做事除了内在的自我修炼，也需要外部机遇和客观条件的促成。然而，不论要做一个怎样的人，要做怎样的大事，都需要智慧。本书用充满哲理与思辨的案例，富有可读性的知识文字，带你领略成功的风采，在阅读中让您不断管理自我，提升自我、完善自我、超越自我、指点人生，为自己创造一个更美好的未来。



## 华宏集团时代光华卫星远程培训学院 2012年12月份直播课程

12月06日	四(白天)	中国式精益管理
12月11日	二(白天)	如何考核激励销售人员
12月13日	四(白天)	班组长胜任能力
12月18日	二(白天)	如何提升OTC产品的销售技能
12月21日	五(白天)	如何当好财务经理(下)
12月27日	四(白天)	丰田精益生产战略的规划与导入