

胡士勇受邀参加 2015 循环经济发展论坛并发表演讲

10月31日,由中国循环经济协会主办的循环经济发展论坛在北京职工之家报告厅召开。华宏集团董事长、华宏科技董事长胡士勇受邀参加,并在分论坛之一的资源再生利用论坛发表主旨演讲“智能制造提升资源再生利用装备水平”。

2015循环经济发展论坛以“共话‘十三五’:绿色化背景下的循环经济”为主题,分为主论坛和“循环经济投融资”、“产业循环经济”、“资源再生利用”、“再制造”、“垃圾资源化”等5个平行分论坛。

论坛上,国家发改委副主任张勇就绿色化背景下的循环经济提出五点建议:第一,要构建绿色空间和产业布局;第二,要提高国民经济绿色化程度。要把调结构、转方式作为关键环节,切实推动绿色低碳发展;第三,要推进生活方式绿色化,减少资源的消耗;四,要推行绿色价值理念,树立尊重自然、保护自然的理念;第五,要推动生态文明体制改革,做好源头预防,过程控制,严格执行国土空间开发保护制度;

工信部副部长冯飞从落实《中国制造2025》

重大战略出发,提出绿色制造工程的总体思路和五大任务;环保部副部长翟青表示,要从落实五中全会提出生态环境质量总体改善的目标出发,针对当前环境保护的突出问题,强调打好环保“三大战役”。

胡士勇董事长在论坛上介绍了华宏科技开展信息化关键技术研究及应用领域,并详细介绍了三款产品废钢破碎生产线、Q91Y系列龙门打包剪切机、报废汽车拆解生产线目前的智能化情况。

华宏化纤多措并举拼抢销售市场

进入2015年,由于国际原油一路下跌,国内纺织市场低迷,我国国内化纤价位一直徘徊在历史低位,欲振乏力。化纤行业的整体开工率低,一直勉强维持在65%左右,加上新产能的投放以及国内大大小小的纺纱企业的破产倒闭,对化纤的销售工作带来了不小的冲击,面对如此恶劣的市场环境,华宏化纤高瞻远瞩,早布置,早谋划,重点关注装备优化,产品开发,市场服务,齐头并进,拼抢销售市场,国内国际两个市场销售逆势而上,节节攀升。

今年完成阳离子可染纤维系列产品的装置改造,调试后一次试产成功,产品经用户试用,染色性能及各项质量指标均满足客户要求。自3月份起该生产线一直满负荷生产阳离子可染纤维系列产品,具有较好的市场优势,并逐步形成稳定的市场客户群,成为华宏化纤今年重要的利润增长点。

华宏化纤紧紧围绕“降本增效”和“节能减排”两个主题,对黑色纤维、荧光增白纤维等高附加值的产品,着重产品设计,市场开发,三季度销售形势良好,内销市场北上黑

龙江,南下浙江,全面出击,赢得了较高的市场占有率和市场美誉度。荧光增白产品也极大地打开了国际市场,美国和墨西哥等北美市场的销售稳中上升。

在这场市场开拓的硬仗中,新老市场的两手抓,两手硬,发挥了良好的作用。一方面巩固传统老市场,河北山东是公司传统市场,山东市场用量一直在这两年市场非常困难的情况下,销量稳步增长。河北市场用量2014年后增长缓慢,公司在三季度对河北市场做了新的布局,使老市场焕发出新的活力。另一方面在做好常规产品、服务好老客户的同时,不断地开发新的产品、开拓新的市场和客户,华宏化纤能在市场总体开工率不足的情况下做到基本满负荷生产并且产销平衡。

宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来。1—10月份华宏化纤内销市场销售各类产品3845万吨,同比去年销售增长5%;1—10月份外销市场出口132万吨,同比去年销售增长6%,其中北美市场今年销售大增,同比去年同期增长了44%。(胡叶飞)

华宏医药澄江路旗舰店盛大开业

10月21日,华宏医药澄江路旗舰店经过数月紧张而有序的筹备后正式开业。

2014年,在国家鼓励医药零售业连锁化、规模化、集约化的大好背景下,江苏华宏医药连锁有限公司应运而生。公司始终坚持“质量第一、用户至上”的方针,严格按照“八统一”的原则规范管理,开启了公司股份管理、门店责任制经营的运营模式。总部配有专业的执业药师队

伍及专业管理团队,统筹管理各门店经营。公司目前已拥有药店80余家,预计年底,公司可拥有门店数量将超百家。

华宏医药澄江路店是华宏连锁的第一家旗舰店,它的开业意味着公司的发展又迈上了一个新台阶,必将进一步巩固和发展公司的核心竞争优势,不断增强公司发展后劲,进一步提升业绩,引领公司昂首阔步成为江阴医药行业的标杆新蓝筹。



开业现场



旗舰店员工热心接待顾客

2015 年华宏集团 “十一” 员工活动日圆满举办

又是一年丹桂飘香时,华宏集团于“十一”国庆当日在“绿城水岸”营销中心举办“和谐华宏嘉年华、员工同乐喜相逢”大型互动联谊活动。各子公司共400多名员工携家属参与了此次活动。

活动区分为游戏区和跳蚤市场。现场人头攒动,好不热闹。员工们有的在跳蚤市场挑选心仪物品、品尝美食,有的和小丑、孙悟空合影,有的则去参加互动联谊游戏,开锁、夹弹珠、巧进啤酒瓶,有静有动,静的屏气凝神,动的手脚齐忙;水桶乒乓,拼七巧板一群群都忙得不亦乐乎,重温儿时游戏,玩起来个个不输娃。

本次活动进一步加强了员工与企业的感情交流,增进员工对企业的归属感,努力营造了有利于员工安心工作、快乐生活的良好氛围。



华宏汽饰全面布置年度核算盘查工作

又到了一年的收尾阶段,今年是承上启下的关键之年,收好2015年、“十二五”的尾,才能开好2016年、“十三五”的头。收尾工作涉及方方面面,华宏汽饰着重抓好年度核算盘查工作,以现有数据和以前的数据为导向,盘清各环节、各统计端口数据的准确性,从数据中探寻企业的改善方向和改善点,为企业下一步的决策提供有利的依据,同时保障企业的良性循环。

首先,盘查企业的库存。库存积压是企业最大的资金占用,如何达到物料的最优周转率,必须要有一个全面的计划性,从源头抓起,从计划抓起,精确的计划是库存精确的前提,华宏汽饰计划将盘点出的呆滞库存进行全面处理,能改作他用的改作他用,能清退的清退,将积压的资金盘活起来。

其次,盘查企业的市场。遵循董事长一直以来强调的“市场为王”理念,市场是一个企业得以生存的前提。只有对来年的市场销售情况有一个总体的认知,才能做好

来年的策划和打算,才能调整我们的市场策略。为此,华宏汽饰早一步谋划,先一步行动,与各个客户开展紧密的联系,保证市场数据的准确性。

再次,核算好企业的薪酬和绩效。一个企业的稳定来源于员工的稳定。薪酬和绩效的公平正是企业员工稳定的基础。华宏汽饰每月对员工进行绩效考核,每月及时地核算员工的工资,临近年关,华宏汽饰计划再次核实各项数据的准确性,做到凡事有依据,事事有证据,为员工创造一个公平公正的薪酬环境。并且对薪酬数据进行全面分析,为薪酬方案的改善提供有利的依据。

四季度将开展对以上三方面的数据全面盘查,同时华宏汽饰计划对生产物料的利用率、每批产品的制造成本、每件物品的加工周期等进行实时的关注,保证数据的真实、准确、有效,为企业的下一步决策提供强有力的依据。

(徐宇凤)