追

发展永无·

 止境

小网络 大市场

星期六

企业网络营销潜力大

每一个已上网建站的企业,或多或少都尝到了 internet 带来的好处。在 internet 的世界里可以随时知晓产品信息,洞察市场行情,追踪竞争对手,了解业界走向。明智的企业会思索如何进行网络营销,让自己光彩照人,更胜一筹。

江苏华宏科技股份有限公司由 于业务出口量也比较大,所以网络营 销就显得非常重要,我们给公司做网 站、做推广,把钱用在合适的地方, 花少量的钱做大的营销。

网络营销已经成为企业进军互 联网必须面对的一道题。对于传统 企业来说,要想驾驭网络营销,决不 是一件容易的事情。我们在做的时 候通过企业的自身情况选定合适的 搜索引擎注册,并且隔一段时间观察 排名情况,并总结出哪些搜索引擎能 带来实际效果。根据江苏华宏科技 股份有限公司既有国内业务也有国 际业务的,而且国际业务又占了大约 60%的特点,我们给公司注册 GOOGLE 中英文搜索引擎、YAHOO 中英文搜索引擎,虽然这两个搜索引 擎价格比较高,但我们认为是比较值 得注册的。同时在提高排名方面作 出了努力,现在在查询的时候基本上 在搜索关键词的第一个页面就能出 现我们公司的网站链接。在国内搜 索注册方面,我们注册了新浪和搜狐 两个搜索引擎,另外还注册了百度竞价排名服务以及3721网络实名。

另外我们也通过电子邮件进行网上营销。电子邮件在网上开路,成本低,效率高,且无时空限制。企业通过在互联网上的推广,网站每天访问量增加,吸引了大量客户通过网络订购产品。我们通过电子邮件与客户建立联系,及时了解并满足不同顾客的需求,做到"尊重顾客来信,并且快速回应",从而快速完成网上报价、技术磋商、签订合同等事宜。

培养人才,增强网络营销意识,这是 网络营销的关键。如果企业没有专业的 网络营销人才,而网络营销又需要长期 地做下去,不及时匹配相应专业人才,就 不能产生长期的效果。我们的做法主要 是通过网络手段发布和搜索信息,群发 分类电子邮件,和相关网站做友情链接 等等。

通过半年多的推广工作,江苏华宏科技股份有限公司的网站已经注册成功了10多家中英文搜索引擎,其中有8家左右是知名度极高的搜索引擎。通过英文搜索引擎,吸引了大量欧美客户,原来欧美客户在国外客户中的比例很低,最近在逐步提高。在国内推广方面,公司几乎垄断了搜索引擎前五名,国内业务也比以前提高了很多。现在我们公司产品中以前提高了很多。现在我们公司产品也比以前提高了很多。现在我们公司产品之销亚、欧、美等30多个国家和地区。

华宏化纤有限公司自创办以来已有两年多的历程,通过两年多的拼搏努力,我们创造出了可喜的业绩,造就了大批的人才,拥有先进的生产设备和生产技术,有年产30万吨。%%短纤的生产规模。二期工程的顺利投产,今年上半年工业产值比去年同期增长240%,预计年产值可达25个

虽然有了如此可喜的业绩,产品质量也达到了同行业领先水平,但我们胡总经理以及广大喜,那工并没有因此而沾沾沾自,满足于现状,而是不断开拓,创的方法,取人之长,补己之短。"走出去、请进来"的总经理经常带领工程师、大人员外出考察、学习,吸引司,以北专家、技术人员来现场指导,并多次请教有关专家进行技术的造界,试验开发新产品,开拓创造新领域,以求与时俱进跟形势,稳步

发展上台阶。

如今我们华宏化纤在国内化 纤行业已占有一席之地,但这还不 是我们的目标,我们全厂上下立足 现在,放眼未来,要使我们的品牌 冲出亚洲走向世界,在国际同行业 中独树一帜,这就要求我们有执着 坚定的信念。信心是成功的前提, 愚公年近九十,要搬掉高达"万仞" 的两座大山。困难是可想而知的, 但他凭着必胜的信念年年挖、天 挖、一代一代挖,终于开辟了一条 平坦大道。而如今我们已经有了一 定的基础,再加上坚定的信心和终 来迎来三期、四期的工程……

不进则退,满足于现状就是倒退,所以我们要不断地追求发展、永不满足。相信凭着我们执着的精神,坚定的信心,不屈不挠、不畏艰险、勇攀高峰,华宏化纤将成为耸立于世界化纤行业之颠的一颗璀璨的明珠,让我们携手共进,为华宏的蓝图努力奋斗。

(华宏化纤 卢红)

夯实基础 持续发展

編者:如果没有健全完善的制度作保障,没有科学规范的管理作基石,就缺乏了企业健康、持续发展的后劲。基础管理是规划,是制约,是引导,是发展,本报对十大方面的基础管理摘要刊登,与广大读者共同探讨。

华宏集团通过领导和员工"拼搏、求实、创新、敬业"的努力,今年跨入了中国制造业500强企业。董事长胡士勇号召全体员工在成绩面前要保持清醒的头脑,审时度势,在激烈竞争的今天看准自己的座标,前面有学习的榜样企业,后面有追赶的企业。我们只有与时俱进,认真总结十几年来的经验教训,进一步夯实下属量使进、工艺技术管理、设备管理、产品质量财务管理、供应管理、销售管理、仓储物资管理取劳工方面的基础管理,才能使华宏集团科学发展,创新发展,率先发展,持续发展。我们将在今后借《华宏人》对上述十大基础管理与集团全体员工探讨,以促使集团下属企业整体素质有所提高。

劳动人事管理篇

人才开创事业,事业造就人才,人才与事业 息息相关,以人为本这是企业持速发展的基本 保证。董事长胡士勇一直强调,要想率先发展, 必须提高管理人员的素质,必须提高营销人员 素质,必须提高生产人员素质。

作为一名基层企业管理者应具备: 敏锐的洞察力;不断的创新和进取心;宽容精神;不优

柔寡断;勇于承担责任;能听取各种意见,有自我批评的精神;乐观,能自觉控制情绪;有原则性和灵活性;有判断力和及时找出事物规律能力;能处理好内外关系。管理者的任务乃在运用每个人的人才,使之以一当十,以十当百,发挥相乘效果,管理者心中要有"严"字,首先要有严密的制度,才能有严密的管理。"严"出好作风"严"出好质量。严格要求,按章办事,奖惩分明,不徇私情,一视同仁。一个管理者的本份在求工作之有效。

作为一名营销人员应具备:懂产品工艺路线、知产品质量标准、会测算产品成本、精通谈判技巧、注意容貌外表。给客户第一印象应彬彬有礼,仪态大方,业务精明,办事干脆利落,效率高,受过良好教育,客户对你有信任感,就容易相信你的公司和你的产品。

作为一名生产人员,必须经过由一名普通老百姓转型为专业行业的生产人员培训过程。应具备:精通生产工艺、深知产品质量标准、处理生产过程中不正常现象、能对生产设备维护保养、严格执行安全操作规程、爱厂敬业,遵守厂纪厂规。

人事管理上,建立健全全体员工人事档案,从中了解每位员工文化程度、来本厂之前干过什么工作(专业特份、原籍、现住地址、政治面貌、社会关系、家庭现状,以便领导做好伯乐,识别千里马,充分发挥各人之长为企业服务;以便领导及时关心各员工家庭生活之难。早在80年代,日本大型财团就推出人性化的哲学管理经验:"老板把员工当牛待,员工就把自己当人待;老板把员工当人待,员工就把自己当牛待。"在近几年越来越被国内许多企业所采用,以心换心,以情换忠,使每个员工把企业当成自己工厂,敬业拼搏!(合成革 朱照亮)

志同道合 和谐奋进

——由华宏铜业发展而感

古人云"家和万事兴","修身齐家治国平天下","人心齐泰山移"……无非都说明:只有志同道合的团队才能战无不胜,只有和谐文明的团队才能无所畏惧。从个体放大到群体,心往一处想,劲往一处使,围绕一个核心才能一抓到底,勇往直前。

华宏铜业创立至今是以创造"和睦大家庭"式的企业文化为宗旨,以追求个人、企业、社会的和谐统一为价值观,从而保持着团队的纯洁、肌体的健康,从而以挑战者的姿态爆发着创新的动力和创业的激情。以胡总经理为绝对核心的经营团队,承载着百多名员工过上好日子的责任,带领员工奋发图强,克服一个又一个困难,创造一个又一个奇迹。

纵观华宏铜业的发展历程,特别是在 2005年,华宏铜业因市场大环境的影响,曾 多次面临危急关头,但以胡总经理为核心的 经营团队总是能审时度势, 也总能挽狂澜于 既倒,在大是大非面前方寸不乱,也总能挽大 厦于将倾。这一切取决于经营者对情况的熟 悉和对全局的掌控,更取决于经营者的思路, 也反映了领导者的韧性和眼光。饭要一口一 口吃, 仗要一个一个打, 在积累中集聚力量, 赢得了员工的信任,特别在逆境中能不断雄 起而"一鸣惊人", 更是鼓舞士气, 激励斗 志。因此当前大环境下的市场淡季和企业急 速发展中遇到的一点点困难, 既要重视又决 不能自乱阵脚, 也勿急火攻心。在一盘棋的 思想引导下,在一个核心的辐射下,上下信息 畅通一贯到底, 既要放眼长远, 又要立足现 在。市场开拓应"有所为",而不是"听天由 命"。对一些混淆视听的思想要头脑冷静、坚 定信念, 在经营团队设计的轨道上自觉激浊 扬清,和谐奋进,切忌阳奉阴违,拖而不决, 贻务战机,从而因个人和部门的失职而拖企

能屡屡开创更为辉煌的新'奇迹'。

"志同道合"才可能产生"和谐"的企业,而"以人为本"的和谐才能真正"志同道合"。我想"和谐"的企业标志应该是权责明确、相互尊重,上下和睦,纪律严明,既有明确的远大目标,又有循序渐进的扎实措施。每个员工敬岗爱业,企业维护员工权益,并力所能及回报社会,这样一个"大家庭"才可以战无不胜,与时俱进。

"和谐"是中国优秀传统文化的浓缩,也是个人、家庭、社会 乃至国家之间关系追求的准则。

愿华宏集团全体员工家庭幸福,企业和谐兴旺,中国繁荣昌盛,天下太平共处。 (华宏铜业 赵敏杰)



华宏舞

华宏巨变人称奇,放眼乡村融一体。 领导决策人心齐,齐心协力争一流。 艰苦创业拾三载,工业产出年年翻。 华夏又添富裕村,准是今日华宏人。 八大字决印心坎,华宏精神放光彩。

(华瑞塑胶 赵玲)